

BIBLIOGRAFÍA

SECCIONES: **Agricultura y alimentación / Ciencias de las religiones y Teología / Derecho / Desarrollo y cooperación / Desarrollo rural y sociología rural / Economía / Economía social / Educación y Psicología / Empresa / Ética / Filosofía / Historia / Historia social y económica / Pensamiento social cristiano / Política / Sociología / Varios**

AUTORES: Manuel Porras del Corral es catedrático jubilado de la Universidad de Córdoba y Carmen Barroso Campos es profesora de ETEA. Y los miembros de la redacción.

Las siglas ARF y JJRR, de las noticias, son las correspondientes a los autores habituales de las reseñas. Julio RUEDA DOTOR es un heterónimo de un miembro de la redacción.

RECENSIONES

Economía

FERNÁNDEZ-ALBERTOS, J. Y MANZANO, D. (2010) *Democracia, instituciones y política económica. Una introducción a la economía política*, Madrid, Alianza Editorial, 286 pp.

José FERNÁNDEZ-ALBERTOS es científico titular del Consejo Superior de Investigaciones Científicas; Dulce MANZANO es profesora de Sociología de la Universidad Complutense de Madrid.

Previamente, unos comentarios formales: el libro se ordena en una serie de capítulos que responden a una estructura muy ela-

borada del contenido que comentaremos a continuación; al final de cada uno de ellos se incluyen unas cuestiones o preguntas que pueden servir para comprobar si se ha asimilado claramente los temas tratados; se incorporan también unas referencias (se trata de las acostumbradas relaciones bibliográficas) y en varios de los capítulos tienen también un apéndice con modelos matemáticos utilizados en economía (sus nombres son: El modelo de Harrod-Domar y el modelo de Solow, Derivación de la curva de Phillips a partir de la curva de oferta agregada en el corto plazo y El

modelo de Meltzer y Richard); finalmente presentan una serie de cuadros con cuestiones más puntuales o que se refieren a la economía española (algunos nombres nos dan idea de su carácter: La crisis económica de 2008-2009 y sus efectos en la convergencia económica de España con el resto de Europa, El mecanismo de la reputación y el comercio internacional en la Edad Media, El Banco Central Europeo: ¿El banco más independiente del mundo?, El modelo español de relaciones laborales, La evolución de la desigualdad en España, ¿Es la globalización una amenaza al Estado del Bienestar?, La excepcionalidad americana. ¿Por qué Estados Unidos no tiene un Estado del Bienestar "a la europea"?, La integración económica europea, El sistema monetario europeo, Las crisis cambiarias de los noventa y el nacimiento del euro y España, La pertenencia al euro y el ajuste a la crisis 2008-2009).

El contenido del libro queda claramente expuesto en la contraportada:

El presente libro aborda con claridad y rigor académico las interrelaciones entre diversas dimensiones de la política y la economía, pero sobre todo, los efectos sobre los resultados económicos de distintos aspectos asociados a la política: ¿En qué medida las instituciones políticas explican la variación en los niveles de desarrollo económico entre países? ¿Qué dinámicas políticas determinan las decisiones distributivas de los gobiernos y qué consecuencias tienen éstas para el crecimiento?...

La idea básica de los autores es que los factores políticos-institucionales determinan el funcionamiento de la economía. Esta opinión, nos parece, presenta un claro contraste con la de J.A. MARTÍN SECO en su obra *¿Para qué servimos los economis-*

tas?, que aparece reseñada en el número 262 de la *Revista de Fomento Social*, en la que mantiene que los mercados, y los economistas, son los que determinan el comportamiento de los poderes públicos, siempre en beneficio de los citados mercados. Hemos simplificado la idea central de ambas obras, pero en todo caso, nos parece que existe una contradicción entre las dos. Además, subrayaríamos que en el título del libro que reseñamos aparece la expresión "economía política"; ello no es una "casualidad": los autores tratan, suponemos, de alejarse de los tratados de teoría económica, volviendo a un enfoque clásico de la ciencia económica.

El índice nos da una idea más completa del texto:

Primera parte. La economía política del desarrollo

2. Desigualdad entre países. Evidencia y teoría económica
3. Instituciones políticas y desarrollo económico

Segunda parte. Instituciones y macroeconomía

4. Política monetaria y bancos centrales independientes
5. La organización del capital y trabajo

Tercera parte. Conflictos de intereses y distribución

6. Desigualdad, redistribución y eficiencia
7. El Estado del Bienestar

Cuarta parte. Economía política internacional

8. El orden económico internacional
9. La economía política del comercio internacional
10. El orden financiero y monetario internacional

Recogemos, en unos breves comentarios, algunas de las propuestas que aparecen en el libro.

Sobre las diferencias entre el desarrollo económico de distintos países y zonas se detienen en los datos (ingreso per cápita), observando que la desigualdad no se ha reducido a lo largo de la historia (el período observado va de 1850 a 2000); los datos más recientes muestran un desarrollo reciente de América Latina que contrasta con los del libro. Explican también las teorías económicas del crecimiento, lo que quizás no es fundamental con relación al enfoque del texto; de estas teorías, destacan los modelos de Harrod-Domar y de Robert Solow; haciendo una breve referencia a la convergencia condicionada de Barro y Sala; sobre esta última teoría, como sucede en muchos escritos parece que dejan a un lado la convergencia alfa y beta expuesta por dichos autores y que a partir de ella se llega a la convergencia absoluta y la condicionada.

Sobre las causas del desarrollo, comentan la importancia dada por diversos autores a la protección del derecho de propiedad (recordemos, por ejemplo, los escritos del anterior presidente de la Reserva Federal, A. Greenspan y a una autora menos conocida, pero muy "batalladora", como es A. Rand). Tienen unas páginas muy interesantes sobre la relación de las instituciones democráticas y de las autoritarias con el desarrollo económico; dicen así:

Parece existir pues un cierto consenso teórico en torno a las consecuencias beneficiosas de un marco institucional que evite la concentración de poder: protege mejor los derechos de propiedad y permite que un sector más amplio de la sociedad aproveche las oportunidades de inversión que brindan los nuevos

avances tecnológicos... Sin embargo, existen aportaciones teóricas que enfatizan ciertas ventajas del autoritarismo, como puede ser su mayor capacidad a la hora de implantar reformas económicas en tiempos de crisis (pág. 94).

No cabe duda que los autores defienden la democracia, pero como indica el párrafo anterior, son muy objetivos, recogiendo también otras opiniones.

Para el tratamiento de la política monetaria utilizan el conocido modelo IS-LM, muy empleado en los tratados de Macroeconomía. Como es sabido, este modelo es muy útil para iniciar a los estudiantes en esta disciplina, pero constituye una simplificación excesiva, por lo que resulta discutible que sea un buen punto de partida para el planteamiento teórico de la política monetaria. Nos ha interesado especialmente el apartado dedicado a la independencia de los bancos centrales; aquí de nuevo, los autores recogen opiniones diversas; por una parte, concluyen que la independencia de dichos bancos es una buena solución para controlar la inflación; asimismo, afirman que la independencia de la autoridad monetaria es normalmente problemática y además que sus efectos no son idénticos en todos los contextos políticos.

En relación con el mercado de trabajo, se detienen especialmente en el tema de la negociación colectiva (precisamente este es el argumento fundamental de las reuniones de las organizaciones sociales que se están celebrando en España; como es lógico, ello queda fuera del texto, cuya alusión a España resulta algo antigua). Los autores, a partir de una obra de Iversen (*Contested Economic Institution: The Politics of Macroeconomics and Wage Bargaining in Advanced Democracies*), encuentran dos combinaciones: 1.

centralización de la negociación colectiva y política monetaria "acomodatícia"; 2. niveles intermedios de negociación colectiva con políticas monetarias "no acomodaticias"; opinan que el primero de ellas es poco viable en un mundo internacionalizado, en el que dicha internacionalización está difuminando la relación entre centralización y buenos resultados económicos.

El interesante capítulo sobre desigualdad subraya que, de acuerdo con los análisis empíricos, existe una relación negativa entre desigualdad y crecimiento; sin embargo, otras formulaciones cuestionan que la desigualdad ejerza un efecto positivo sobre la redistribución y que ésta afecte negativamente a la inversión y el crecimiento. De nuevo, nos encontramos que falta unanimidad en relación con aspectos fundamentales de las ciencias sociales y económicas, lo que alienta la desconfianza actual respecto a los economistas y otros pensadores.

Sobre el Estado del Bienestar, los autores presentan un modelo con ciertas aportaciones que se recogen en los siguientes párrafos:

Las diferencias entre países en cuanto a la generosidad de las transferencias al desempleo y las indemnizaciones por despidos se deben en parte a la influencia política de la clase trabajadora y a la dependencia de los procesos productivos... dadas estas variables explicativas, es de esperar que exista una relación negativa entre ambos tipos de políticas: los que decidan optar por seguridad en el empleo mediante regulaciones en el mercado de trabajo deberían tener un gasto menor en transferencias a los desempleados, y viceversa... (pág. 216).

Sin duda, estas cuestiones deberían tenerse muy en cuenta en la actual política española sobre el mercado laboral.

En otro capítulo se analiza el orden económico internacional, afirmando que el grado de integración de las economías nacionales es mucho mayor que el alcanzado en cualquier época anterior; indican, sin embargo, que existen todavía restricciones respecto al comercio internacional, que se manifiestan en el valor de la apertura comercial y en los movimientos de capital. Este capítulo y los dos siguientes que corresponden a la cuarta parte del libro parecen, en nuestra opinión, menos elaborados que el resto; quizás porque no existe todavía una teoría satisfactoria ya que, a pesar de todo, la ausencia de una teoría condiciona los estudios empíricos.

El comercio internacional es estudiado en otro capítulo en el que se recogen importantes y variados aspectos: se alude a los aranceles como algo ya olvidado salvo en países muy pobres; se detienen en el conocido modelo de Heckscher-Ohlin, en el que se mantiene que los países se especializan en los productos que precisen de un uso intensivo de los factores en los que el país tenga una dotación relativa mayor (como vemos, un modelo muy cercano a las teorías ricardianas); argumentan también sobre las razones que justifican que políticas, tales como la de la protección comercial, se mantengan a pesar de su ineficiencia.

En el último capítulo se tratan dos temas: 1. los flujos internacionales de capital, que han alcanzado niveles astronómicos y que tanta importancia han tenido en relación con la crisis actual; y 2. el sistema monetario mundial; tema algo olvidado en la Unión Europea desde la creación del euro, pero que sigue siendo importante en los mercados internacionales de divisas; entre otros aspectos, se detienen en la explicación del modelo de Mundell y Fleming, que han

demostrado que de los tres objetivos de la política económica (libre movilidad de capitales, tipos de cambio estables y política monetaria autónoma) sólo se pueden conseguir simultáneamente dos de ellos, lo cual explica en parte los problemas que plantea actualmente la unión monetaria europea, en la que el tipo de cambio fijo ha sido sustituido por una moneda única.

Como hemos indicado antes, cada capítulo se completa con una relación bibliográfica. Prácticamente, todas las relaciones contienen obras de autores ingleses o americanos, en general citados por su título en inglés, (¡incluso la obra señera de Montesquieu se cita por la edición inglesa!) salvo un número muy escaso de libros en los que se indica la

traducción española. Es cierto, que se trata sobre todo de artículos de revistas que no suelen recoger textos españoles, pero en todo caso faltan algunas referencias de economistas españoles.

La obra que reseñamos, desde nuestro punto de vista, destaca por la utilización de las ciencias sociales en general; la hegemonía de lo económico en muchos escritos actuales es una limitación que no se da en este libro. Precisamente, el contenido correspondiente a la ciencia económica es quizás algo más débil que el resto pero ello no quita valor a un libro original con enfoques poco frecuentes. Recomendamos su lectura.

[Adolfo RODERO FRANGANILLO]

KRUGMAN, P.¹, WELLS, R.² y OLNEY, M. L.³. (2010) *Fundamentos de Economía*, Barcelona, Editorial Reverté, S.A. 473 pp.

Los autores presentan la obra *Fundamentos de Economía* dirigida a los alumnos que empiezan a estudiar esta materia. Adelanto que el texto me parece bastante adecuado para la finalidad que con él se pretende.

El libro se estructura en 8 partes y 18 capítulos y una de sus autoras, Martha L. Olney, en el prólogo indica que los profesores deberían usar este texto porque se diferencia de otros en una serie de aspectos uno de los cuales reflejo a continuación *Aunque es fácil de entender, el libro permite que los estudiantes obtengan la formación necesaria para matricularse en asignaturas avanzadas.*

¹ Premio Nobel de Economía 2008, Premio Príncipe de Asturias de Ciencias Sociales 2004. Profesor de Economía y Asuntos Internacionales en la Universidad de Princeton.

² Profesora e investigadora en el área de Economía en la Universidad de Princeton.

³ Profesora de Economía en la Universidad de California (Berkeley).