
2004–2008 de gobierno socialista. Con algunos reparos: por ejemplo, no se ha convertido la política de cooperación en una verdadera política de desarrollo; a pesar del crecimiento de la ayuda quedan aún reformas importantes pendientes; nuestro país ha sido un obstáculo en la negociación de acuerdos comerciales que favorezcan a África, etc.

Como siempre, la edición es muy cuidada,

Economía

CUENCA, Eduardo (2007) *Economía de la Unión Europea*, Madrid, México y otros, Pearson–Prentice Hall, 583 pp.

Según el propio autor, esta obra “pretende ofrecer una visión de los logros que se han materializado en las distintas parcelas de la integración europea. No se trata de aportar cifras concretas sobre los temas analizados sino ofrecer, más bien, una evolución estructural de las políticas, resaltando los grandes avances cualitativos que se han ido dando desde que la Unión Europea inicia su singladura hasta el 1 de enero de 2007, año en que se culmina una ampliación que suma veintisiete países”.

Se trata de un intento, un tanto enciclopédico, de sistematizar y sintetizar todos los temas relevantes del proceso de construcción europea. Creemos que una sencilla enumeración de los títulos de los capítulos es suficientemente expresiva de la abundancia de su contenido: antecedentes históricos y fundamentos de la integración europea; la construcción del proyecto europeo (tratados, instituciones etc.); la política agrícola común;

esmerada. Los resúmenes y síntesis son muy útiles. Los cuadros, gráficos y recuadros son oportunos y ayudan mucho al lector. Las frases insertas en los márgenes facilitan la lectura rápida de las afirmaciones esenciales del documento. Un detalle: parece que la numeración de las páginas en el índice contiene algunos pequeños errores.

En pocas palabras: una publicación indispensable. [José J. ROMERO RODRÍGUEZ]

la política pesquera común; el presupuesto general de la UE; el marco de la política regional en la UE; la Unión Económica y Monetaria; la armonización fiscal y la política de competencia; la liberalización de los servicios y la política de transportes; la libre circulación de personas; la política social y de empleo; la política industrial y energética; la UE y la tecnología; la política medioambiental de la UE; las relaciones exteriores de la UE (el capítulo más largo, por cierto); España y la Unión Europea.

El tratamiento de los diferentes temas –forzosamente sintético– es ordenado y claro. Hubiera sido quizás oportuno agrupar los 16 capítulos en bloques más o menos homogéneos pero no obstante, como se puede fácilmente constatar, estamos ante un manual muy completo y por ello muy útil, en particular, para la docencia universitaria sobre la materia; no encontramos aportaciones conceptuales o teóricas novedosas. Echamos de menos un poco más de “filosofía” de la integración, así como un tratamiento –aunque sea mínimo– de las diferencias entre el modelo europeo

–llamado renano por Michel Albert– y otros modelos de uniones comerciales (tipo Zonas de Libro Comercio). Algo de ello aparece en el prólogo y en el capítulo 1, pero a nuestro juicio sabe a poco. A la pregunta ¿qué puede aportar el modelo de integración europeo en nuestro mundo globalizado? no se aporta una respuesta propia. También creemos, por ejemplo, que falta un poco más de vigor analítico y crítico en el tratamiento de la Política Agraria Común en el actual contexto mundial, o en la quizá demasiado rápida mención a las tomas de decisiones por mayoría cualificada en el

Consejo de la UE, clave del debate sobre la “cesión de soberanía”, o en la escasa referencia a la política europea de Cooperación al Desarrollo, propiamente dicha, con sus contradicciones, por mencionar sólo algunas cuestiones que nos interesan especialmente.

Por otro lado, destacamos la claridad y sobriedad del texto. Quizás escasean los cuadros, gráficos y mapas. Asimismo destacamos su buena selección bibliográfica. En resumen, un buen manual. [José J. ROMERO RODRÍGUEZ]

NOGUER, Marta (2008) *El enigmático mundo de los “hedge funds”: beneficios y riesgos*, Barcelona, La Caixa, 36 pp.

El Servicio de Estudios de La Caixa dentro de su colección de Documentos de Economía publica un breve texto, muy interesante, sobre los fondos de inversión libre o fondos de cobertura (*hedge funds* (HF) en la terminología inglesa). El tema no puede estar de más actualidad: la quiebra de dos de estos fondos del grupo estadounidense Bear Stearns ha sido uno de los primeros episodios de la actual crisis financiera. Aunque el documento tiene fecha de febrero de 2008, lo reciente de los problemas unido a las numerosas noticias, en general negativas, que están apareciendo durante los últimos meses en los medios de comunicación, quizás, impedían un análisis completo de los sucesos recientes; por ello, esta obra solo contiene alusiones al papel de los HF en la crisis actual, centrándose en un enfoque más general de estas instituciones.

En la “Introducción” se indica que la opacidad de los HF, así como la complejidad de sus operaciones que realizan (es significativo que en el propio título del documento aparezca la palabra “enigmático”), explican el recelo que despiertan estos fondos.

El capítulo 2 se titula “¿Qué es un *hedge fund*?”. Subraya que se trata de un tipo de fondo de inversión que se caracteriza por lo siguiente: a) los importes mínimos de inversión son elevados; b) la gestión del fondo se realiza por unos profesionales que cobran una comisión bastante alta; c) están sometidos a una escasa regulación y supervisión; y d) el período mínimo de cierre de la inversión es bastante largo. Indica también que aunque en España tienen solamente un año de vida, su origen es mucho más antiguo: casi sesenta años. Los datos que incorpora muestran que estos fondos han tenido un crecimiento vertiginoso, llegando probablemente a un patrimonio de 1,8 billones de dólares.